



EXACOMPTA CLAIREFONTAINE

## INTERNATIONAL KEY ACCOUNT MANAGER BENELUX & SCANDINAVIE

De beursgenoteerde Exacompta Clairefontaine Groep (FR) is niet alleen een papierproducent maar ook de veelzijdige verwerker van papier tot een veelheid aan populaire producten in West-Europa. De papierfabrieken leveren het papier voor de meest uiteenlopende schrijfbehoeften en een groot assortiment moderne kantoorartikelen, van agenda's en planners tot en met de meest geavanceerde digitale fotoafdrukken. Ondanks de steeds maar groeiende omvang van de groep wordt de familiale cultuur onverminderd in stand gehouden door de inmiddels 6<sup>de</sup> generatie eigenaren van dit succesvolle en beroemde familiebedrijf.

Als key accountmanager voor de vier papierfabrieken van de Group (Papeteries de Clairefontaine, Mandeuve, Everbal en Schut Papier in Heelsum heb je niet alleen een belangrijke maar vooral ook een voortrekkersrol bij het ontwikkelen van nieuwe afzetmogelijkheden.

De mogelijkheden zijn eindeloos: wat denk je van het vergroten van je afzet bij eindklanten en overige zakenpartners? Denk alleen al aan de afzetmogelijkheden in de bulkpapers bij uitgeverij en drukkers. Stel je papier voor luxe verpakkingen voor waarin agro-restmateriaal is verwerkt. En wat denk je van uitbreiding van vetvrij papier in de voedselketen? Er is maar één restrictie: het gaat om de ontwikkeling van de afzetmogelijkheden in België, Luxemburg, Nederland en Scandinavië.

### **Wat wordt van je verwacht?**

Jij bent medeverantwoordelijk voor de productontwikkeling en het vaststellen van de prijzen, een en ander in overeenstemming met het management en het bedrijfsbureau. Je zorgt ervoor dat de communicatie tussen je klanten en de verschillende fabrieken soepel verloopt en de klant zijn orders op tijd geleverd krijgt. Vanzelfsprekend maak je sales forecasts, geef je inzicht in de verschillende marges per klant, volg je de ontwikkeling van de prijzen en handel je klachten op professionele wijze af.

### **Wie ben je?**

Je functioneert op hbo-niveau en bent geschoold in een commerciële /bedrijfskundige richting. Uit je ervaring blijkt dat je aantoonbaar succesvol bent in het managen van (commerciële) processen en ontwikkelingen in een industriële omgeving.

Je voelt je thuis in een technische omgeving, kent je proces en product – en bij voorkeur de markt en de cultuur van de karton- en papierindustrie - en doet marktconforme en haalbare voorstellen naar je klanten. Je gaat absoluut voor de relatie op de lange termijn.

Je hebt een uitstekend gevoel voor (internationale) verhoudingen. Je spreekt Nederlands en Engels, Frans is natuurlijk handig.

### **Wat kunnen we bieden?**

Je komt onder contract van Schut Papier in Heelsum en rapporteert aan de eigenaar Fredrique Nusse. Je maakt deel uit van een succesvol en gezond bedrijf waar een informele sfeer heerst. Daarnaast bieden we jou uitstekende arbeidsvoorwaarden die passen bij de zwaarte van de functie.

### **Informatie en sollicitatie**

Voor inhoudelijke vragen over de functie en voor het verzenden van je cv en een korte motivatie neem je contact op met [annelies.du.pree@schutpapier.com](mailto:annelies.du.pree@schutpapier.com) (hr-manager Schut Papier) op telefoonnummer 06- 12 92 89 89. In verband met onze bedrijfsstop in de weken 30, 31 en 32 kun je vanaf week 33 een reactie verwachten.

Alvast bedankt voor de getoonde interesse in onze organisatie!